



VD har ordet

Catering Please är ett starkt, expansionshungrigt företag med en framsynthet inom matbranschen. Catering Please är verksamt inom marknadssegmentet Home Meal Replacement (HMR) - färdiglagad mat med andra ord, där behoven ökar kraftfullt på marknaden.

Genom våra nya delägare/affärspartners Partner Invest och Lantz International kommer vi närmare restaurangmarknaden och kan på så sätt utveckla nya "missenplace koncept till restauranger, hotell, caféer mm.

AFFÄRSUTVECKLING UNDER FJÄRDE KVARTALET 2009

Catering Please minskade i omsättning Q2-Q4 2009 på grund av avyttring av olönsamt affärsområde genom en inkråmsaffär. Under perioden har ett flertal avtal ej förlängts med ett antal skolor vilket påverkat omsättningen. Detta har lett till en omorganisation av Catering Please och Klarago AB. En ny ledningsgrupp har tillsatts.

Ovanstående åtgärder har lett till:

Förlängning av avtal med ett år med viktiga kunder såsom Uppsala Kommun och Lundellska skolan med flera, vilket tryggar fortsatt produktion av mat till skolor och äldreomsorg. Värdet avseende ovanstående förlängningar motsvarar cirka 30 MSEK.

Internutbildning av personal och påbörjande av BRC-certifiering för att säkra nya affärer.

Intensifierat produktutveckling av nya produkter och tjänster.

Minskat varuinköpskostnader om cirka 8-10 procent genom samordnade inköp. Målet gällande råvaruinköp är att reducera kostnaderna till 35 procent.

Samordning av gemensamma resurser som kockar, diskare, serveringspersonal mellan Catering Please och Partner Invest restauranger i Stockholm och Uppsala. Detta medför ökad anställningstrygghet, gemensam kompetensutveckling och jobbrotation mellan säsonger.

AFFÄRSUTVECKLING UNDER 2010

En ny affärsmodell har implementerats, vilken bygger på tre kärnområden som benämns **Produktion, Kundanpassade lösningar** och **Logistik**. Den nya ledningen tillför bolaget en industriell målbild där det finns en tydlig kvalitetsnorm i affärsmodell, produktion och kontroll över distributionskanalerna.

Catering Please har säkrat affärer till ett värde om cirka 48 MSEK för 2010 och förhandlar med nya stora kunder om avtalsproduktion av främst varm mat och tillbehör främst till transportbranschen, restaurangbranschen och till större matkedjor i storleksordningen 15-25 MSEK/år.

Livets ords skolor och verksamheter i Uppsala har förlängt sina avtal med ett år till. Omsättningen inom detta område uppgår till cirka 3 MSEK/år.

Catering Please har inlett sitt BRC arbete och strävar mot ett "Leantänk" inom sin matproduktion. Detta har lett fram till vi har organiserat om vår verksamhet och tillsatt en ny ledningsgrupp, en HACCP grupp samt minskat på personal och organiserat oss för att möta våra nya kunders behov.

Marknaden kännetecknas av röda siffror, viss över etablering och låga priser/marginaler. Vi tror att genom vårt omfattande arbete med logistik och centrala inköp samt samordning av våra produktionslinjer kommer att bli en attraktiv affärspartner för många kunder som söker uppdragsproducenter inom HMR.

Catering Please har anställt en säljare för försäljning mot dagligvaruhandeln, med avsikt att komma upp i en volym av färdigmat om 4 000 till 5 000 enheter/vecka innan sommaren 2010.

Genom vårt nya samarbete med Värmlands Finans har vi fått in ca 1600 nya delägare/ambasadorer i vårt företag vilket glädjer oss mycket. Detta kommer att underlätta framtida nyemissioner samt kontaktskapande mot nya kunder och marknader.

God och näringsrik mat är något som vi alla behöver, i alla former och i alla tider...

VÄLKOMNA att investera i Catering Please!

Tomas Willers

VD Catering Please